



成都人物志

城市之中,数百架无人机与鸟儿齐飞,雷达可以精准识别其中的每一架,并将无人机的信号准确反馈到显示屏;大海之上,海浪翻涌,雷达却可以克服“海杂波”的影响,精准呈现无人机的情况……

率领团队克服技术难题,研发出多款在行业领先雷达产品的,就是成都汇蓉国科微系统技术有限公司总经理汪宗福。创业8年来,他和团队研发的多款产品,不仅在低空经济领域大放异彩,还成功走进去年举行的珠海航展,让全球观众感受到“成都造”雷达的竞争力。

低空安全的守望者汪宗福：

成都造雷达擦亮低空经济“慧眼”

奋斗者的**初心**
打造业内领先的先进雷达

虽然创业多年,但汪宗福身上依然保持着“理工学霸”的底色,聊到自己感兴趣的数学问题,甚至会拿出纸笔,向记者解释非常复杂的数学矩阵原理和公式。“我本科学习的是电子信息,研究生学的是电磁场与微波技术专业,毕业后,进入一家大型的科技型企业工作,由此与雷达结缘。”

在企业工作的数年中,汪宗福在技术岗位上不断历练成长,与上下游交流也很多。“这段工作经历,让我对雷达产品及整个产业链有了更深的认识,同时自己的基础管理能力也一步步得到锻炼和加强。”

2016年,当时的无人机已经逐步“飞入寻常百姓家”。“但低空安全如何保证?市面上为什么很难找到类似领域的产品?”这样的思考,让汪宗福嗅到了这里面的机会。

“在在身边同样有着雷达技术背景的朋友聊天时,我意识到,我们这群人有技术基础、管理能力,对雷达有很深的认识,能不能自己创业,做出一款让自己满意,又在业内领先的雷达产品呢?”

就这样,一次次的思考和一次次的讨论,一点点发酵成汪宗福和团队创业的初心——很快,6人初创团队成立了,大家共同拿出自己过去工作的积蓄,凑出了项目启动资金。“我们相信团队对产业的前期调研和对未来的判断,相信我们整个团队的综合能力。”汪宗福说。

就此,汪宗福和团队正式踏上了雷达产品的创业之路。

奋斗者的**选择**
将成都选作公司的“主战场”

项目小组成立后,经过缜密分析,汪宗福和初创成员决定将低空安全作为自己的主攻方向,一方面带着自己的技术设计和产品构想与潜在客户沟通,一方面着手确定公司的注册地。

一次考察,让汪宗福团队和成都结缘——那是2016年,四川天府新区刚成立2年,整个城市处在白纸画图的阶段。为尽快推动区域产业发展,当时的天府新区邀请行业龙头到地考察,并借住龙头的影响力和产业带动力,吸引龙头企业的产业链伙伴一起来到天府新区发展。

“当时,产业链下游公司受邀考察,我们便跟着来到兴隆湖。”汪宗福至今记得,初到兴隆湖给他留下的好印象。

“最终选择成都,选择天府新区,选择兴隆湖畔,有这样几个原因。”汪宗福分析,这里航空产业链发达,聚集的大量相关企业,能让他们快速找到自己的零部件供应商;这里电子科技大学等高校云集,让公司能快速招聘到合适的人才;这里生活、生态、生产环境非常不错,创始团队都觉得在这里定居是一个不错的选择,“招商过程中,成都表现出对营商环境的重视,还有对企业的尊重,也让我相信,公司留在这里会有很好的发展。”

于是,2017年4月,成都汇蓉国科微系统技术有限公司正式成立。“如今,我们公司在成都已经运行近8年,一件事实都向我们证明,我们当初的选择没有错。”汪宗福说。

奋斗者的**挑战**
突破雷达“海杂波”难题

公司成立后,汪宗福团队一路披荆斩棘,克服一个又一个技术难题,公司规模从最初的6人成长到超过90人,研发的多款雷达产品也受到客户和市场的广泛认可。

但将雷达从内陆带到海边的首次测试,却让汪宗福和整个公司陷入一场“危机”——那是2023年,带着在内陆测试所有指标和性能满足要求的成果和信心,汪宗福团队首次来到海边测试,结果无人机明明就在大家的眼前飞舞,雷达却满屏都是雪花,连一架都看不到!

原来,因为海浪和无人机都在运动,雷达发出的“波”被“海杂波”影响,雷达无法分辨出谁是海浪,谁是无人机!

危急时刻,汪宗福迅速冷静下来,将自己的乐观情绪传递给整个团队,随后紧急部署,组织海边和留在成都的团队一起集智攻关,同时第一时间向客户解释目前遇到的情况和公司计划采取的方案……

最终,经过项目团队在海边长达半年的研发和测试,这款雷达成功通过客户的验收,“让我开心的是,这不仅让我们没有辜负客户的信任,更让我们的产品成功从内陆场景拓展到海边场景,进一步提升了整个公司的产品竞争力。”

当年春节,公司对留在海边长达半年的项目团队进行重奖,“这是对他们付出的肯定和奖励,我们也希望在公司建立一种共识——公司绝对不会辜负奋斗者。”汪宗福说。

奋斗者的**春天**
上门服务解企业“心头之患”

在公司攻坚克难的同时,成都也向他们提供了及时的帮助。

原来,随着公司产品研发的不断深入,多个产品都处于测试、验证阶段,“因为需要到指定的开放空域进行实地测验,我们之前只能在外地进行,路程远、耗时长、成本高,拖慢了产品推向市场的速度。”汪宗福回忆。

正当汪宗福为此思考时,一次上门服务解决了他的“心头之患”——在成都推进的“立园满园”行动和“进解优促”工作中,四川天府新区“进万企、解难题、优环境、促发展”专项调研组一行走进汇蓉国科,实地了解企业运行的情况和困难。

现场了解到汪宗福遇到的难题和提出的诉求后,作为此次调研组成员单位之一的天府新区低空经济办现场进行协调,“此后,他们还安排专员与我们对接,为我们找到合适场地用于产品测试。”汪宗福说,相关部门还帮助公司积极对接成都双流国际机场,天府国际机场管理方,共同探索论证“雷达驱鸟”可操作性,切实帮助企业拓展应用场景,加大市场推广力度,支持创新产品落地应用……

“在成都相关部门的帮助下,我们的产品实现了更快的测试和迭代,成功提升了产品的市场竞争力。”汪宗福说,“我们相信,在成都这片低空经济的热土上,我们一定会参与到一场前所未有的经济变革与发展中,为公司赢得一个更加光明的前景。”

成都日报锦观新闻记者 白洋 魏捷仪 文/图

成都日报

2025年3月24日 星期一

党报热线:962211 网址:http://www.cdwb.com.cn

锦观

确保安“燃”无恙

三种预约方式

“燃气医生”上门体检

随着气温逐渐回暖,在享受春日美好的同时,也不能忽视家庭用气安全。家里燃气灶火太小、热水器忽冷忽热,都是燃气具“生病”的信号,若不及时排查检修,很可能带来意想不到的危险。记者23日了解到,为确保用气安全、方便广大用户,成都燃气正在开展春季家庭燃气具检修,你只需要打个电话,就能请“燃气医生”上门服务。

据成都燃气介绍,检修服务主要针对常用家庭燃气具,比如对热水器,可以检修水不热、漏水、水温不稳、异味异响等问题,并更换老化零件;对燃气灶,可以检修打不着火、火力不均、漏气等问题,并更换损坏配件;对抽油烟机,可以检修吸力

不足、噪声大、漏油等问题,并更换老化配件;在燃气具维修服务中,还可以检测燃气管道,检测其是否漏气,并指导安全用气。参与维修的工作人员都具备5年以上维修经验,服务时间内报修后当日上门处理,最快60分钟。

燃气检修服务时间为9:00—18:00(含周末及节假日)。预约方式有3种,一是电话预约,用户可拨打24小时服务热线962777或028—84417996(工作日9:00—17:00)快速预约;二是通过联系所属区域燃气管家(抄表员)登记预约;三是在成都燃气服务网点或社区服务点登记预约。

成都日报锦观新闻记者 杨魁

“生命种子”破土新生 一份脐带血 改写成成都罕见病患儿命运

3月23日,成都暖阳倾洒,3岁的亮亮(化名)在草坪上一路小跑,阳光洒在他红润的脸蛋上,勾勒出生天真无邪的笑容。谁也不会想到,这个活泼可爱的孩子,两年前曾因身患罕见病在生死线上挣扎。最终,一份来自四川省脐带血造血干细胞库(以下简称“四川脐血库”)的脐带血造血干细胞挽救了他的生命。

2022年的一天,成都某医院产房传出婴儿的啼哭声,这本该喜悦的时刻,却让医生们皱起眉头:孩子肤色如薄透的白瓷,四肢也出现了水肿。经检查,医生发现孩子存在贫血,血红蛋白最低只有56g/L,而正常新生儿血红蛋白应该在145g/L以上。后来,经过多番检查,孩子被确认患上了罕

见的丙酮酸激酶缺乏症。2023年,陈女士了解到北京京都儿童医院运用脐带血造血干细胞移植技术,已经成功为3名患有丙酮酸激酶缺乏症的儿童进行治疗,3名儿童均已完全康复。于是,她抱着试一试的心态带着亮亮前往北京。经过检查,医生认为亮亮具备移植条件,于是迅速做了HLA配型,开始在骨髓库和脐带血库搜寻供者。幸运的是,医院很快在四川脐血库找到了一份HLA10个点位9个相合的脐带血,细胞数不错,而且和亮亮血型相合。2023年3月17日,亮亮在北京京都儿童医院接受了脐带血造血干细胞移植,成功重建了造血和免疫系统,最终让他重返普通生活。

成都日报锦观新闻记者 杨魁

提升基层治理效能 武侯区发布“H! 友邻”社区信任互助体系

记者昨日获悉,“友邻”拾光而聚”武侯区社区信任互助主题活动“H!友邻—朋友们的玉林大聚会”在玉林街道倪家桥社区、玉林东路社区、玉林北路社区同时开启,活动现场,武侯区委社会工作部发布武侯“H! 友邻”社区信任互助体系。

据悉,“H! 友邻”社区信任互助体系是今年武侯区以制度创新破解社会协同难题的创新实践之一,旨在通过党建引领,居民和各类主体分享资源、共同行动,生产公共服务产品,发展社区公益事业,从而构建起居民彼此之间、居民和各类主体之间的信任和连接,形成治理共同体,提升基层治理效能。

据介绍,“H! 友邻”社区信任互助体系注重积极行动者的培育、互惠规范的共建和邻里网络的构建,每个参与者不仅仅是服务的生产者,同时也是服务的享受者,社区通过党建引领统筹政府治理、市场机制、社会自治3种治理逻辑综合施策。

普通居民如何参与到社区信任互助体系中呢?武侯区委社会工作部相关负责人表示,在“友邻”体系里,1分钟为一个服务时间单位,1分钟等于1个“生长值”。无论是用自己的技能为邻居理发、陪老人聊天,还是将旧书捐给社区、参加各种志愿者活

动——这些微小的行动都会被转化为“生长值”,随后,人们就可以利用“生长值”兑换商家的折扣、社区公共空间的使用权以及在社区市集上兑换物品等优先权利。

“我们希望在发挥政府职能和市场机制作用的同时,引导支持有意愿有能力的个人、企业、社会组织积极参与公益事业,增加多元供给,把治理优势转化为幸福体验,让每一个‘生长值’都成为温暖城市的星光。”武侯区委社会工作部相关负责人说。

另悉,活动现场,“H!友邻”合伙人之一——玉林颂设计空间向玉林街道、倪家桥社区赠送倪家桥社区广场更新的设计手稿,YOU成都、益保等社区合伙人分别发布了树上的果实·YOU在场小程序公益项目、社区普惠保险等一系列基层治理创新项目。

同时,为更好激发青年人参与社区的积极性,武侯区社会工作综合服务中心首次发布了《青年人社区使用计划》,用青年人的价值认同,完成关系构建、场景延伸。

活动现场同时发布《外卖小哥参与社区基层治理》《青年人参与社会创新》《携手社区合伙人,共建美好社区》等行动倡导。

成都日报锦观新闻记者 白洋

糖酒会将至,成都各区(市)县精彩活动上演

携多国美酒 与“李白”“杜甫”泛舟锦江



“夜游锦江”开启“品酒寻味”游锦江活动。

广,向参展商、市民提供活动咨询、政策指引等服务,诚邀参展商到武侯投资兴业。

“本次我们采购了德国葡萄酒,通过中欧班列运到成都。相比海运,不仅节约时间和运输成本,价格也比之前货物价格便宜20%-30%左右。”有参展商表示。

彭州市：
推出“彭派”好物信息地图

3月21日,彭州启动“嗨购彭州焕新享”活动。活动由1场发布仪式、1场主题市集与N个特色促消费活动组成,带来彭州多个领域的新品首发,以极高的含“新”量,推动本地消费,吸引外来消费,让“彭派”生活为美好的成都春日再加点甜。



“嗨购彭州焕新享”活动现场。

3月25日,第112届全国糖酒会即将在成都启幕,各区(市)县借势糖酒会,纷纷开展主题市集、美食节、购物节、美酒节、消费节、招商会等一系列融合活动,以多样化的场景供给释放市场消费潜能,拉动产业发展。

锦江区：
开启“品酒寻味”游锦江活动

3月22日,“夜游锦江”开启“品酒寻味”游锦江文旅促消费活动,活动将持续到3月31日。通过丰富多样的主题活动,包括“锦江不夜天·二月花市”沉浸式演绎、品酒行舟、糖酒盛宴等特色主题活动,以及全新推出的“夜游锦江”仙境游专线,为赶赴城市消费盛宴的游客带来一场场沉浸式水岸联动文旅新体验,进一步激发市民游客的消费热情。

糖酒会期间,每逢周五到周日晚,“夜游锦江”将推出品酒行舟特色活动。届时,还有“李白”“杜甫”等NPC随船唱酬,开启“微醺社交”时刻,他们以诗佐酒,将李、杜沉在唐朝怀底的诗篇一一吟咏,与游客来一场“行酒令”“飞花令”“诗词接龙”的智慧较量。

据悉,除了精彩的“品酒寻味”游锦江文旅促消费活动外,“夜游锦江”还为参加糖酒会的展商提供专属福利,展商在糖酒会期间来“夜游锦江”可享受各码头优惠价购票政策。

武侯区：
发布招商“大礼包”

20日—24日,武侯区成都世外桃源酒店、成都凯宾斯基饭店2家酒店吸引500余家来自全国各地的糖酒企业入住。借此机会,21日,武侯区营商环境推介洽谈会在成都凯宾斯基饭店举办。洽谈会不仅为众多参展商、专业观众提供了交流平台,还发布了包含“真金白银”政策支持招商“大礼包”,吸引了大量投资者前来洽谈咨询。

与此同时,武侯区商务局联合火车南站街道出动5个招商小分队,在成都凯宾斯基饭店设置政策咨询台,面对面进行政策推

青白江区：
举办“发酵派对市集”

22日—23日,2025青白江春季“发酵派对市集”在锦江区那里广场启幕。活动以“美酒为媒、丝路为链”为主题,汇聚全球酒品,打造沉浸式消费新场景。现场汇集了来自法国、德国、意大利等10余个国家的多个酒类品牌,空气中弥漫着美酒的芬芳与美食的香气。

记者看到,现场特设“班列酒庄专区”,通过动态物流地图、集装箱艺术装置与品鉴体验动线,生动地展现葡萄酒、起泡酒、巧克力等特色商品,吸引了不少市民驻足观看。