

成都3个“车网互动”项目入选全国试点,记者昨日实地探访 新能源车变身电网“充电宝”

为何要“车网互动”?

车网互动主要包括智能有序充电、反向放电V2G(Vehicle-to-Grid)等形式,是一种创新的能源交互模式,能够实现电动汽车与电网之间的双向能量流动。通过车网互动,电动汽车不仅可以从电网充电,还可以在电网负荷高峰时向电网反向送电,从而参与电网调峰填谷,提高能源利用效率,促进新能源消纳。

会不会损坏电池?

新能源汽车所用的磷酸铁锂电池充放电次数可达3000次左右。一辆续航400公里的车型,每周只需要充一到两次电,以每周充两次电计算,10年消耗1000余次。即使每天充放电一次,也在电池的正常寿命范围内。

4月10日,在成都特来电空港星汇光储充电站,新能源车车主朱亮将车辆接入双向充电桩,扫码、点击V2G确认放电后,他的电动汽车开始向电网反向送电。“利用吃饭的时间,给电网返电1小时,可以赚到30多元。”值得一提的是,这是全省首个电动汽车将电力注入10千瓦公网的案例,迈出了车网互动规模化应用的第一步。这意味着,即日起成都的新能源汽车车主不仅可以来此进行充电,还可以将富余的电量“卖”给电网,赚取差价。

反向放电 车主1小时净赚30多元

日前,国家发展改革委、国家能源局等4部门联合发布我国首批车网互动规模化应用试点城市和项目。在30个试点项目中,成都3个项目入选,成都特来电空港星汇光储充电站便是“两区三中心”智能车网互动试点项目中的一个场站。

记者在现场看到,V2G充电示范站外形和普通充电站区别不大。插上充放电枪后,打开手机App、扫描充电桩上的二维码就可以进行操作。特来电西南大区能源管理部负责人陈卓以一辆电池容量为60千瓦

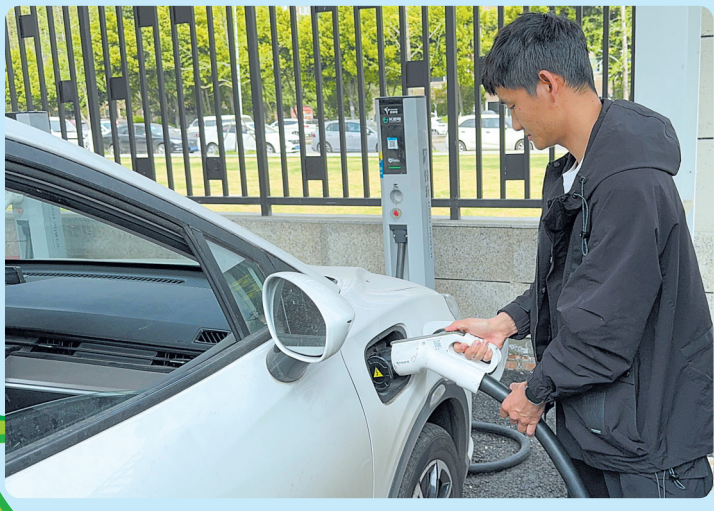
时的电动汽车为例算了一笔账,目前每反送1度电可以获得1块钱,车主将车内80%(48度电)的电卖给V2G,就可以获得48元,按峰谷电价差计算,每次交易可获得30多元的净收益。“充电桩系统有放电保护功能,当电池电量低于全车电量的20%时,就会停止放电。”电站工作人员介绍,目前放电功能仅限于具有双向充电功能的车型。

反复充放电会不会造成能源损耗?陈卓表示:“新能源汽车所用的磷酸铁锂电池充放电次数可达3000次左右。一辆续航400公里的车型,

伏、V2G、储能同时上网,一个小时放电量便可以满足30个家庭1天的日常用电。”国网天府新区供电公司工作人员符晓巍告诉记者。

“该项目不仅是技术验证,还构建了‘电网—用户’互动生态。”符晓巍表示,新能源车主可以在用电低谷期(如夜间)储存电能,在夏季用电高峰期(如午后空调集中使用时)释放电能,降低电网负荷压力的同

1
将车辆接入双向充电桩。



2
扫码、点击V2G确认放电。



3
电动汽车开始反向充电。



大概每周只需要充一到两次电,以每周充两次电计算,10年消耗1000余次。即使每天充放电一次,也在电池的正常寿命范围内。”

时,“低买高卖”赚取差价获得收益。符晓巍告诉记者,国网天府新区供电公司将和相关企业一起持续推动充电场站的双向升级改造工

程,计划改造场站20座,覆盖居民小区、企事业单位及社会公共充电站,在今年“迎峰度夏”期间聚合电动汽车资源,发挥电动汽车“移动充电宝”能力,为全国车网互动标准制定、电力市场机制建设提供实践样本。

成都日报锦观新闻记者 刘泰山 王柳 文/图

全国首个山地户外赛事 “低空综合保障解决方案”在蓉发布

本报讯(成都日报锦观新闻记者 陈泳 卢佳丽)昨日,成都市低空经济创新场景发布会在彭州举行。活动现场,彭州发布山地户外赛事“低空综合保障解决方案”。据悉,这是全国首个公开发布的山地户外赛事“低空综合保障解决方案”。

该方案以技术创新为核心,系统性解决了传统赛事中巡查难、救援慢、通信差、保障弱四大痛点。依托国家级民用无人驾驶航空试验基地,整合了无人机集群控制、热成像追踪及自组网通信技术,构建“空地协同、全时覆盖”的立体化保障体系。其中,无人机集群控制通过多机协同作业,实现赛道全域动态监控;热成像追踪可在夜间或极端天气下精准定位失温选手,并通过自组网通信技术构建独立通信链路,彻底消除30%的赛道通信盲区,确保指令与数据的实时传

输。据悉,该方案在总长160公里、累计爬升1万米的极限赛道中完成实战验证,技术成熟度与可靠性得到充分检验。

“低空经济不仅是技术竞赛,更是生态共建。”彭州市政府相关负责人表示,通过引入头部企业、搭建展销平台、培育应用场景,彭州正以“安全+创新”双轮驱动,为成都建设全国低空经济示范城市提供坚实支撑。本次发布的方案由四川翔影智能科技有限公司推出,未来彭州将进一步深化政企协同,联合翔影智能共同探索低空经济应用新场景,推出适配高原、森林等多环境赛事,跨区域、跨行业的标准化“低空护航工具箱”。

此次创新场景发布标志着成都低空经济进入规模化、产业化新阶段,将为城市高质量发展注入新动能。

成都首笔科技企业并购贷款落地

本报讯(成都日报锦观新闻记者 宁俐)记者4月10日获悉,成都市首笔科技企业并购贷款试点业务近日落地。据悉,该笔业务的并购方为国家技术创新示范企业及国家企业技术中心企业,通过并购,企业将实现相关业务板块的优势资源整合与结构优化,进一步巩固其在行业内的领先地位。本笔并购贷款金额占整体并购交易价款的78.99%,贷款期限长达10年,由兴业银行成都分行为该科技企业长期发展提供资金。

当前,成都市全力实施“立园满园”行动,重点聚焦园区经济、科

创企业推动产业升级,打造成都市经济高质量发展新阶段的强劲引擎。全市银行业机构积极响应政策号召,深入梳理政策要求,精准聚焦成都市各类科技型企业的融资需求。兴业银行成都分行作为首批科技企业并购贷款试点业务的参与者之一,在国家金融监督管理总局四川监管局的指导下,创设科技企业并购贷款试点业务绿色通道,组建了由“经营机构—业务管理部门—项目审批部门”的“前中后台”高效联动机制,最终仅用时5天便实现首笔业务全流程贯通落地。

成都市与中国电信签署合作协议

紧接01版 设立西部量子成果转化中心和量子计算中心、部署量子城域网等基础设施,加快培育量子产业链、壮大产业生态圈,助力成都打造量子产业融合发展应用高地。

会见中,双方围绕抢抓成渝

地区双城经济圈建设和国家“东数西算”战略机遇,进一步布局新型基础设施,大力发展电子信息产业,加快建设智慧城市,更好推动经济社会高质量发展等方面交换了意见。

市领导辜学斌、许兴国参加。

研究审议市政府2025年重点工作分工方案等议题

紧接01版 以自身工作的确定性应对外部环境的不确定性。要聚焦重点精准发力,因地制宜挖掘牵引性强、撬动力大的切入点,积极谋划新抓手、新载体,以点带面提升抓落实的整体效能。要跳起摸高全面发力,强化联动协同发力,确保政府工作报告确定的全年经济社会发展目标任务顺利完成。

会议强调,电力是城市运行的重要生命线,是成都经济社会发展高质量发展的重要支撑。要提高

电网安全韧性水平,推动“源网荷储”一体化发展,深入推进新型电力系统建设,提高电网安全承载能力。要提升供电服务质量,加快实施“立园满园”电力服务保障行动、民生用电质量提升行动,不断提升居民小区配电设施维修保养水平,进一步增强企业和居民的电力获得感、满意度。要汇聚电力保障合力,加大要素保障力度,共同提高电力供给和应急保障能力。

会议还研究审议了其他事项。

打响“FA@成都”首发品牌 到2027年底落地首店累计6500家

上接01版
推出“首发MAP”打卡地图
开设首发项目服务“绿色通道”

首发经济为消费者提供了更加多元、个性化的选择,更促进了商业的创新与升级。

因而,《计划》对实施特色载体营建行动着墨不少。其中,在优化升级消费空间上,科技赋能创新智慧体验场景,植入AI智能导购、AR虚拟试衣、VR沉浸式购物等新技术,搭建科技体验首发专区等。同时,适时发布《成都首发地标载体机会清单》,强化室内室外多样化首发活动空间指引,并推出“首发MAP”打卡地图,精选策划美妆、服饰、餐饮、文娱、低空经济等多条成都首发主题打卡线路,推动首发资源与城市地标、文化IP深度耦合。

《计划》还提出,实施营商环境提升行动。如在开设首发项目服务“绿色通道”方面,提出了优化核准审批流程,对品牌在首店入驻、新店开设及新品发布中所涉及的项目选址、规划建设、登记注册、注册商标专用权保护、活动报批报备等难点问题,优化服务流程,提高行政审批效率。探索“首创新品通关便利化通道”,实现快速验放等

具体的创新举措。搭建市区联动政策支持体系方面提到,鼓励有条件的区(市)县出台首发经济专项支持政策,根据区域特色,在提档改造、租金减免等方面制定差异化配套支持措施。

此外,加强专业服务机构集聚联动,如指导商协会组建首发促进会,并引进首店新品发布、传媒传播、营销策划、中介经纪、培训咨询等国内外知名专业服务机构,支持具有全球视野和国际品牌运作能力的国内外商业投资商、运营商来蓉投资运营,规划年度全球新品发布季、西南首店招商对接会等品牌活动,打造“前策—落地—传播”服务闭环,推动从引进首店、孵化首店、设立总部到输出首店的链式发展效应。

数据链接
创6年新高
2024年成都引进首店820家

以消费闻名的成都,正在加快建设国际消费中心城市。这其中,首发经济被视为挖掘消费潜力、激发市场活力的重要引擎。2024年,成都共引进首店820家,创6年新高——以此计算,成都平均每天迎来2家以上的首店。

成都日报锦观新闻记者 孟浩

进万企 解难题 优环境 促发展

助力科技创新

创新券为企业省下20%研发费用



医药企业生产车间。

“太好了!我们这次采购机器人服务,就能用上政府发的创新券了!”昨日,成都通德药业有限公司政务事务部经理武银娜高兴地说。

记者获悉,温江区近日向34家企业发放了首批247.95万元的公共技术服务平台创新券,对企业购买温江区内已认定的公共技术服务平台的科技创新服务予以补助,各企业凭券可抵扣20%的研发服务费用,年度补贴封顶40万元。

有需必应,无事不扰。温江区科技局相关负责人表示,希望通过此举助力科技成果就地转移转化,破解科技成果转化“最后一公里”难题。

在康景生物的细胞制备车间,相关负责人展示了企业的“创新账本”:企业在进行新药研发非临床安评实验、药效实验时,需要向创新药物非临床研究平台购买服务,通过使用创新券,单批次实验成本将得到有效降低。“相当于给我们‘报销’五分之一的研发费用!”该负责人说。

据了解,创新券针对的是企业与平台间正在达成的合作,企业需登录温江区智慧企业服务网站的公共技术服务平台线上系统,选择意向使用的公共技术服务平台,填写预计合作内容、预计合作时间、计划申领金额,就能完成创新券申领。后续在企业服务完成或阶段性完成后,提交相应的技术服务合同等佐证,经审核通过后予以兑现。

目前,在温江区公共技术服务平台线上系统,开放共享了已认定的42家公

共技术服务平台。此外,天府国际生物城的14个高端平台也接入温江区公共技术服务平台线上系统,供温江企业预约使用。

温江区科技局相关负责人介绍,以温江区的主导产业之一生物医药为例,在目前已认定的42家公共技术服务平台中,包含了药物发现、临床研究到中试熟化、检验检测等不同阶段的服务,既有提供动物实验服务的药康、森威等企业,又有从事医药研发生产各环节外包服务的药明康德、维亚、百裕、夏派森、通德等CXO企业。

除了发放创新券,温江区还对运营良好、服务能力突出的公共技术服务平台,给予每年最高100万元的补贴,以鼓励公共技术服务平台提高服务效能。

成都日报锦观新闻记者 李娟 文/图