

# 每券抵扣1200元学费

# 我市中职教育券下月起网上下载

### 申领对象

户籍在成都市19个区(市)县和高新区,就读成都区域内具有招生资格、收取中等职业教育券的全日制中等职业学校的一、二年级学生。

### 申领办法

成都户籍的应届初中毕业生,于7月1日—30日登录成都中招办成都招生考试网(网址为http://www.cdzk.com),打印中考成绩并同时打印成都市中等职业教育券;成都户籍的中等职业学校二年级学生由就读的中等职业学校统一打印和发放第二学年的中等职业教育券。

### 使用办法

9月20日前,学生持加盖公章生效的中等职业教育券、本人户口原件和录取通知书等资料自主选择能够收取中等职业教育券的成都区域内全日制中等职业学校报到(二年级学生回原就读学校报到),经学校审核并确认符合条件后,学生凭券抵扣学费1200元。

本报讯(记者 徐莉丽)我市就读中等职业学校的学生在享受每年每生1500元国家助学金资助的情况下,今年还将领到职业教育券以进行学费补助,该教育券可按每券1200元的标准抵扣学费。记者昨日获悉,职业教育券具体领取和使用办法已出台,该券不发放纸质券,直接在网上下载,资助对象限于成都市户籍(19个区(市)县和高新区)的学生。时下,各职业学校正在积极准备相关审核工作。

据了解,今年的初中毕业生,可于7月1日至7月30日登录成都招生考试网(网址为http://www.cdzk.com),打印中考成绩并同时打印成都市中等职业教育券。愿意就读成都区域内具有招生资格和本人户口原件到户口所在地(镇)政府、街道办事处,经审核后加盖公章生效。学生凭加盖公章的中等职业教育券、中考成绩单、本人户口原件自主选择我市区域内具有招生资格、收取中等职业教育券的全日制中等职业学校就读,学生将此券交给就读学校,可抵扣学费1200元。

中等职业学校二年级学生,由就读的中等职业学校根据高一级的学籍,统一打印和发放第二学年的中等职业教育券,学生凭中等职业学校一年级学习成绩单和本人户口原件,每年7月回户口所在地(市)县(镇)政府、街道办事处确认户籍并加盖公章生效。学生凭加盖公章的中等职业教育券和本人户口原件到学校报到注册。学生将教育券交给就读学校,可抵扣1200元学费。

中等职业教育券为一次性使用凭证,券上印有学生基本信息,限本人使用,不得转让。领取后于9月20日前使用,过期未使用的一律作废。

## 成都电信灾后一周周年回顾报道

# 构建精品3G网络 做全业务信息服务领先者

随着去年12月中国电信移动业务的全面推出,中国电信以天翼手机、宽带网络、固定电话为代表的现代综合信息服务迅猛发展,中国电信正式进入全业务经营时代。作为成都主体电信企业和综合信息服务主导企业,中国电信成都分公司(以下简称成都电信)按照中国电信集团一流、西部领先的综合信息服务提供商转型,以强大的通信和综合信息服务能力,为推动成都国民经济和社会信息化作贡献。

在灾后重建过程中,成都电信高度重视移动网络规划工作,一方面从传输网、电源系统等基础网络方面完成了灾后重建的近、中、远期三年规划,同时积极安排小灵通网络服务规划工作,确保网络质量;另一方面积极启动移动核心网、无线网、核心业务平台、3G网络和业务、WIFI的规划,对C网进行脱胎换骨式改造和扩容兴建,努力打造全新的精品3G网络,把成都建设成真正意义的无线城市。

### 打造“天翼” “织出”移动精品网络

按照灾后重建和无线城市建设总体规划,成都电信积极启动各项建设总体工作,小灵通、村通网络迅速完成恢复重建,网络覆盖和运行得到巩固和加强。2008年10月,中国电信成都分公司接收CDMA移动网络后,投资18亿元对原有网络进行全面建设提升,全域成都C网覆盖率达到99%,各项网络接通率、掉话率、语音质量等指标全面提升优化,达到了移动精品网的要求。

在2009年初3G牌照发放后,成都电信全力进行天翼3G精品移动网络的打造,利用技术和雄厚的基础网络优势,于今年5月17日世界

电信日率先实现了大成都的3G全覆盖。稳定的3G网络直接把下行带宽提升至3.1M,速率提升了20倍,为客户畅享优质的各类无线宽带应用服务提供了强有力的支撑。当前业务发展迅猛,数据话务量持续增长,客户满意度高,构建了成都电信的3G业务竞争优势。

### 推出3G 助力无线宽带成都

2009年1月6日,国家3G牌照的正式发放,宣告了国内移动通信3G时代的来临。2009年4月16日,中国电信四川公司在成都宣布全省3G网络正式启动,四川由此正式进入第三代移动通信时代即3G时代。成都地区的消费者可在各电信营业厅办理3G入网和相关业务,原有电信用户不换号、不换卡或不登记,就可享受中国电信推出的全方位3G综合信息服务。

目前,中国电信成都分公司正加紧进行天翼3G二期建设扩容,加大成都市区及郊县城区的密集覆盖,以及对风景区、休闲娱乐区、大学校园、机场、酒店等重点区域等的延伸覆盖;同时积极进行实现高速数据业务的Wi-Fi网络建设。

成都电信在灾后重建中以网络能力全面恢复到震前水平为基础,积极提升网络质量、通信能力、服务能力提升到一个新的水平,同时通过“无盲点工程”持续不断地推进全域成都无线网络无缝覆盖,运用C+W技术努力打造“无线宽带成都”,全面实现“电信宽带无处不在”。成都电信作为综合信息服务提供商,正充分运用自身优势和主导地位,为巩固和发展成都的西部通信信息枢纽地位,发挥着积极的支撑和保障作用。

本报记者 孟飞 戴露 魏

## 吸收合并公告

经成都市青羊区恒泰建设发展有限公司、成都市青羊区鑫业置业有限公司(原成都市羊市坝开发建设有限公司)于2009年6月23日、2009年6月24日作出的股东会决议,同意公司吸收合并青羊鑫业公司,原青羊鑫业公司解散,根据《公司法》和相关法律法规的规定,合各方债权债务由合并后存续的恒泰公司承接,自公告之日起十五日内,未接到通知书的债权人自公告之日起十五日内,可以要求公司清偿债务或者提供相应的担保。

特此公告!  
联系人: 张小姐  
联系电话: 81704690  
地址: 成都市青羊区猛追湾167号

成都市青羊区恒泰建设发展有限公司  
成都市青羊鑫业置业有限公司  
二〇〇九年六月二十五日

## 吸收合并公告

经成都市泰恒置业有限公司(原成都市青羊羊市坝开发公司)、成都市青羊大东房屋开发有限公司、成都凯业物业管理有限公司于2009年6月23日、2009年6月24日作出的股东会决议,泰恒公司吸收合并大东公司、凯业公司,泰恒公司存续,大东公司、凯业公司解散。根据《公司法》和相关法律法规的规定,合并各方债权债务由合并后存续的泰恒公司承接,自公告之日起十五日内,未接到通知书的债权人自公告之日起十五日内,可以要求公司清偿债务或者提供相应的担保。

特此公告!  
联系人: 张小姐  
联系电话: 86528993  
地址: 成都市顺城大街336号凯业广场5楼

成都市泰恒置业有限公司  
成都市青羊大东房屋开发有限公司  
成都凯业物业管理有限公司  
二〇〇九年六月二十五日

# 创业者兴业 就业者乐业

聚焦“成都十七条”

## 成华区将创业就业扶持政策编印成《大学生创业就业宝典》

# 如何创业就业? 大学生有了“行动指南”

本报讯(记者 洪继东)具体解读成华大学生创业就业三大创新举措、为大学生详细介绍创业扶持政策;帮助大学生了解创业服务绿色通道;推荐大学生实训就业计划……记者昨日获悉,成华区将已经出台的针对大学生的创业就业扶持政策编印成《大学生创业就业宝典》,为大学生开展创业就业活动勾画出了清晰的“行动指南”。

据悉,该宝典对成华区创新探索的VPE模式、TSA模式、NPP模式(也称“VPE公益创投”)等三大模式(本报曾作报道)进行了立体解读,并围绕三大创新模式对政策、办事流程、就业实训计划、培训咨询等创业就业大学生最关心的事项,最急需了解的政策进行了系统整合,并将宝典中的优惠政策等内容通过成华区规范化服务办公室开通的“手机报”等向大学生发送,方便他们尽快了解。同时,为大学生创业就业提供全方位服务的“绿色通道”昨日也已开通——大学生朋友可以通过以上诸多渠道轻松地找到自己的创业就业空间。

### 政策优惠落到实处 廉租公寓大受欢迎

按照成都市相关文件精神,成华区出台了切合自身实际的大学生创业优惠政策。该区设立有1000万元小额担保贷款基金,对创业大学生实施小额贷款贴息。设立了1000万元大学生创业专项资金,专项用于大学生创业创业政策性扶持、表彰奖励。另外,在税收返还、提供创业场地、优秀项目奖励等方面,成华区均有相应扶持政策。

据了解,创业大学生的生活也纳入了成华区的重点关怀——为解决创业大学生的后顾之忧,该区推出大学生廉租公寓,目前首批推出了1000平方米,第一年免收住房租金,第二年只收一半租金。此举受到了创业大学生的普遍欢迎。

### 就业创业全方位服务 绿色通道设专职代理

优惠的政策之外是有效的服务。为了给大学生创业就业提供规范、便捷的政务服务,成华区政务服务中心设立了大学生创业绿色通道,并在大学生创业园设立了大学生创业服务中心;为给大学生提供投资办证提供全免费代办服务,该区建立了以成德大潭总部城大学生创业园、大学生电子信息创业园、大学生文化创意产业园为基础,后台审批部门为支撑的前后协作、上下联动代办服务网络,为保障流程的顺畅,政务服务中心还成立了大学生创业投资服务代办队伍,在三大创业园区设立项目经理,区政务服务中心设立首席服务代表,窗口部门设立审批代表,负责代办事务和组织协调工作。

此外,区政务服务中心网站还开设了“大学生创业咨询”专栏,开通了“区政务服务中心手机报”和“手机网站”,设立了大学生创业咨询窗口,利用电子显示屏和触摸屏公布大学生创业政策和投资办证信息,为大学生提供创业政策咨询服务。

### 积极引导到社区创业 不断开拓就业新天地

采访中记者了解到,为进一步鼓励和扶持大学生创业就业,目前成华区正在着力构建“政府推动、校企联动、学生行动”的大学生创业就业体系。据悉,该体系包括“三大创业园区”、“十大实训基地”、“三百计划”等内容。其中的“三百计划”将招募100名以上大学生到社区工作,招募100名以上大学生到区域医疗卫生机构和社区卫生服务中心服务,每年公开招聘100名以上大学生到成华区中小学、幼儿园任教。

另据了解,目前,成华区还在保和街道、新鸿街道、双桥子街道和猛追湾街道试点了“NPP公益创投”模式;政府将社区养老、托幼、家教、文化娱乐和保健等与群众生活息息相关的社区、社工、社会“三社”服务项目“打包”,面向大学生招标,实现了“大学生为居民提供服务,大学生提供的基本公共服务由政府购买,部分社会化服务项目(如家教)实行有偿服务,由居民支付服务费用”的就业模式。

## 深入学习实践科学发展观 郫县扎实做好青年创业就业工作

本报讯(周强 记者 赵一)在深入开展学习实践科学发展观活动中,共青团郫县委员会扎实做好创业就业过程中“团企合作”、“保姆式”服务、“校企联动”等工作,依托“郫县鑫和青年工业创业园”,建立“郫县青年(大学生)创业园”,为青年(大学生)创业就业优惠政策进一步完善、园区项目和专项资金与建立等工作作出了积极贡献。同时,团委还与郫县农村信用联社、市中小企业担保公司联合开展“银团互动”工程,帮助有意创业的农村青年、农业产业化企业协调贷款,加强项目的申报工作,切实解决了其融资难的问题。

### 区县动态

在机投桥街道机九路一间十几平方米的铺面里,刚毕业不久的大学生创业者刁斌经营着一家名叫“众友汽车”的汽车租赁店。在灰旧的店招映衬下,略显冷清的门面看起来不起眼。但就是这样一家很不起眼的小店,资产已经达到50万元,公司自有车辆6辆,每月能够创造几万元的收入。尽管成立还不到一年的公司已发展到相当规模,但刁斌并不满足,在他的心里还有一个更大的梦想,就是通过自己的努力建立一个集汽车租赁、美容、装饰等为一体的汽车服务王国。

## 让梦想在车轮上驰骋 ——大学生创业者刁斌的“汽车服务王国”梦

### 他 看到商机 萌生创业念头

走进刁斌的办公室,办公桌上摆满了各种汽车杂志告诉我们,这里的主人是个汽车发烧友。“我是个不折不扣的汽车发烧友!”刁斌告诉记者,他在学生时代就爱上了汽车,对各种国际名车更是情有独钟,各种名车品牌和标志记得滚瓜烂熟。

“我有一帮爱车的朋友,我们经常在网上对各种车辆品头论足,看得多了以后,甚至有时候车子从后面开来,我们光听声音都知道它是什么牌子。”说起对汽车的热爱,刁斌滔滔不绝。

光是对汽车的喜爱还没有让刁斌想到开汽车租赁店,让他萌生这个念头是另外一件事。2007年国庆节,刁斌和几个朋友想到新津去玩,因为过节,公交车人满为患,他们便想到去汽车租赁公司租车。到了租赁公司后他们才发现,租辆车并不容易,还不说提供各种证件,就是5000块钱的押金都让人相当为难。“尽管租车手续很麻烦,但生意还很好。”刁斌从中看到了商机。

### 他 创业之初 摸着石头过河

刁斌的家就在机投桥街道半边街社区,家里条件并不好。为了不使自己辛苦攒下的一点本钱打了水漂,他在创业前期做了大量的市场调查,摸清了汽车租赁市场的运作规则,也和很多汽车租赁公司结下了良好的关系。“做汽车租赁不能单打独斗,必须和其他公司合作,在信息和车辆上互通有无,才能做得长久。”刁斌说。

在做了半年多的市场调查后,刁斌和朋友合伙在机投桥开了一个汽车租赁信息部。“我们都没有做生意的经验,只能摸着石头过河,所以刚开始我们不敢投入资金去买车,只是收集租车信息,再提供给他们,赚取一些信息费。”刁斌告诉记者,做汽车租赁最大的风险就是遇到故意骗车的顾客,曾经有个顾客就把刁斌吓得不轻——2008年9月,有个客户过来租了辆捷达车,签了两天的合同,押金、证件等手续都办齐了。可是两天后却不见他来还车,“打电话又关机,最后按照身份证上的地址找过去,才把人找到。”原来客户还在睡觉,手机也是没电才关机的。虽说是虚惊一场,但刁斌从中不断积累着经验。

### 他 规划未来 想建汽车服务王国

在经过八个月的“摸爬滚打”后,刁斌觉得时机成熟了,于是便和朋友一起出资20万元,在今年3月份注册了众友汽车租赁公司,买了3辆车,一辆宝来,一辆北京现代,一辆捷达。

有了自己的车后,刁斌的生意开始日渐红火起来。前不久他又投资买进了3辆车。“6辆车都不够,我们现在有4辆车在外面被人长期包月,两辆车在外面零租,再接到业务就只好调其他公司的车了。”说起现在的生意情况,刁斌显得非常兴奋。

当被问到现在在私家车都普及了,哪来那么多生意的时候,刁斌告诉记者,租车面对的客户多都是外地人,尤其是在本地做短期生意或包工地的外地人,“这个群体数量还是很大的。”另外,刁斌还告诉记者,他发现了一个商机,就是为一些单位和团体提供商务用车。现在很多单位,特别是新成立的公司都不愿意自己买公务用车,而愿意租赁。“这是一块很大的蛋糕,把这些业务做好了,公司将能得到很大的发展。”虽然前景很诱人,但是提供商务用车门槛高,车子的数量和档次都要很高,摆在刁斌面前的最大难题就是缺乏资金。

“我现在正在参加武侯区就业局举办的创业培训,培训完后经过一定的手续,我们将得到区上的小额贷款,这将一定程度上缓解资金缺乏的压力。另外,等将来公司规模上去了,我们还打算把汽车美容、装饰一起做起来,为客户提供一条龙服务。”对公未来的发展,刁斌充满了信心。

虎华钢 本报记者 张渝 文/图



刁斌的汽车服务王国

### 他 看到商机 萌生创业念头

在机投桥街道机九路一间十几平方米的铺面里,刚毕业不久的大学生创业者刁斌经营着一家名叫“众友汽车”的汽车租赁店。在灰旧的店招映衬下,略显冷清的门面看起来不起眼。但就是这样一家很不起眼的小店,资产已经达到50万元,公司自有车辆6辆,每月能够创造几万元的收入。尽管成立还不到一年的公司已发展到相当规模,但刁斌并不满足,在他的心里还有一个更大的梦想,就是通过自己的努力建立一个集汽车租赁、美容、装饰等为一体的汽车服务王国。

光是对汽车的喜爱还没有让刁斌想到开汽车租赁店,让他萌生这个念头是另外一件事。2007年国庆节,刁斌和几个朋友想到新津去玩,因为过节,公交车人满为患,他们便想到去汽车租赁公司租车。到了租赁公司后他们才发现,租辆车并不容易,还不说提供各种证件,就是5000块钱的押金都让人相当为难。“尽管租车手续很麻烦,但生意还很好。”刁斌从中看到了商机。

在经过了八个月的“摸爬滚打”后,刁斌觉得时机成熟了,于是便和朋友一起出资20万元,在今年3月份注册了众友汽车租赁公司,买了3辆车,一辆宝来,一辆北京现代,一辆捷达。

### 在有关部门帮助下,郫县创业青年开发出三维测量软件,心存感激的创业者表示——

## 每售出一套软件 就拿出80元捐助灾区

本报讯(记者 赵一)“有了政府的帮助,我们的发展步入了快车道,下个月我们自己研发出来的软件就将进入宣传推广阶段。为了表示我们的谢意,每售出一套软件,我们将拿出80元钱捐助灾区。”昨日下午,刚加盟郫县鑫和青年(大学生)创业园不久的创业大学生谢波,满脸兴奋地告诉记者。

### 创业之初 当了家才知道油盐贵

谢波今年27岁。从西南民族大学电子专业毕业后,他又进入了成都大学土木工程专业深造。在工程预算领域摸爬滚打了一段时间之后的谢波发现,从购买标书文件、图纸,到完成标书制作,一般不会超过15天,而对于承揽工程预算的专业公司来

说,真正留给自己的时间往往不超过10天,时间紧,任务重,可是很多工程预算软件,不但速度慢,精度也不高,给造价工程师和工程预算人员带来极大的不便。为此,谢波萌生了开发一套专门针对工程预算人员的软件,以提高工作效率的想法。

很快,他与另外四名专攻工程造价、预算,也很看好工程预算软件前景的大学生走到了一起,在成都市一个城郊结合部租下房屋创业并注册了成都锦羊建筑工程项目信息咨询有限公司。“公司开起来后,各种费用也就产生了,当了家才知道油盐贵。”谢波告诉记者,创业之初,大家深感创业的艰辛。本月初,郫县鑫和青年(大学生)创业园对于创业大学生推出的优惠政策,深深地打动了这几位怀揣创业梦想的大学生,他们将自创的公司搬到了鑫和青年(大学生)创业园。

“园区不但为我们提供了49平方米办公室免一年房租的优惠,资金方面还有创业扶持基金的支持。”谢波说,进入大学生创业园,他们顿时有了海阔天空的感觉。

经过半年来的努力,谢波与他的同伴借助浙江一家企业的支持,开发出了适合四川地区的三维测量软件,并将对“智能套定额”申请专利。“我们这套软件,通过转化、识别、复制、粘贴等程序,将复杂的工程算量,变得像搭积木那样简单易懂。”谢波自信地说,不久前他们用这套软件为一个建筑单位做了13万平方米的工程预算,结果只用了不到一周的时间就完成了浩大的工程任务。“我们这套软件,可以将造价师从繁重的计算工作中解脱出来,将更多精力用于工程的经济分析。”

新产品下个月就准备进入市场。为了帮助谢波等人推广新产品,共青团郫县委员会还帮助衔接四川大学,为锦羊公司新产品的展示发展提供场地。“软件上市后,每售出一套软件将拿出80元,捐助灾区。”受到政府全方位精心呵护,谢波和他的团队准备参与市里的红标行动,“虽然我们的规模还很小,但是我们心存感激。”

虎华钢 本报记者 张渝 文/图

### 他 看到商机 萌生创业念头

在机投桥街道机九路一间十几平方米的铺面里,刚毕业不久的大学生创业者刁斌经营着一家名叫“众友汽车”的汽车租赁店。在灰旧的店招映衬下,略显冷清的门面看起来不起眼。但就是这样一家很不起眼的小店,资产已经达到50万元,公司自有车辆6辆,每月能够创造几万元的收入。尽管成立还不到一年的公司已发展到相当规模,但刁斌并不满足,在他的心里还有一个更大的梦想,就是通过自己的努力建立一个集汽车租赁、美容、装饰等为一体的汽车服务王国。

光是对汽车的喜爱还没有让刁斌想到开汽车租赁店,让他萌生这个念头是另外一件事。2007年国庆节,刁斌和几个朋友想到新津去玩,因为过节,公交车人满为患,他们便想到去汽车租赁公司租车。到了租赁公司后他们才发现,租辆车并不容易,还不说提供各种证件,就是5000块钱的押金都让人相当为难。“尽管租车手续很麻烦,但生意还很好。”刁斌从中看到了商机。

在经过了八个月的“摸爬滚打”后,刁斌觉得时机成熟了,于是便和朋友一起出资20万元,在今年3月份注册了众友汽车租赁公司,买了3辆车,一辆宝来,一辆北京现代,一辆捷达。

### 在有关部门帮助下,郫县创业青年开发出三维测量软件,心存感激的创业者表示——

## 每售出一套软件 就拿出80元捐助灾区

本报讯(记者 赵一)“有了政府的帮助,我们的发展步入了快车道,下个月我们自己研发出来的软件就将进入宣传推广阶段。为了表示我们的谢意,每售出一套软件,我们将拿出80元钱捐助灾区。”昨日下午,刚加盟郫县鑫和青年(大学生)创业园不久的创业大学生谢波,满脸兴奋地告诉记者。

### 创业之初 当了家才知道油盐贵

谢波今年27岁。从西南民族大学电子专业毕业后,他又进入了成都大学土木工程专业深造。在工程预算领域摸爬滚打了一段时间之后的谢波发现,从购买标书文件、图纸,到完成标书制作,一般不会超过15天,而对于承揽工程预算的专业公司来

说,真正留给自己的时间往往不超过10天,时间紧,任务重,可是很多工程预算软件,不但速度慢,精度也不高,给造价工程师和工程预算人员带来极大的不便。为此,谢波萌生了开发一套专门针对工程预算人员的软件,以提高工作效率的想法。

很快,他与另外四名专攻工程造价、预算,也很看好工程预算软件前景的大学生走到了一起,在成都市一个城郊结合部租下房屋创业并注册了成都锦羊建筑工程项目信息咨询有限公司。“公司开起来后,各种费用也就产生了,当了家才知道油盐贵。”谢波告诉记者,创业之初,大家深感创业的艰辛。本月初,郫县鑫和青年(大学生)创业园对于创业大学生推出的优惠政策,深深地打动了这几位怀揣创业梦想的大学生,他们将自创的公司搬到了鑫和青年(大学生)创业园。

“园区不但为我们提供了49平方米办公室免一年房租的优惠,资金方面还有创业扶持基金的支持。”谢波说,进入大学生创业园,他们顿时有了海阔天空的感觉。

经过半年来的努力,谢波与他的同伴借助浙江一家企业的支持,开发出了适合四川地区的三维测量软件,并将对“智能套定额”申请专利。“我们这套软件,通过转化、识别、复制、粘贴等程序,将复杂的工程算量,变得像搭积木那样简单易懂。”谢波自信地说,不久前他们用这套软件为一个建筑单位做了13万平方米的工程预算,结果只用了不到一周的时间就完成了浩大的工程任务。“我们这套软件,可以将造价师从繁重的计算工作中解脱出来,将更多精力用于工程的经济分析。”

新产品下个月就准备进入市场。为了帮助谢波等人推广新产品,共青团郫县委员会还帮助衔接四川大学,为锦羊公司新产品的展示发展提供场地。“软件上市后,每售出一套软件将拿出80元,捐助灾区。”受到政府全方位精心呵护,谢波和他的团队准备参与市里的红标行动,“虽然我们的规模还很小,但是我们心存感激。”

虎华钢 本报记者 张渝 文/图

### 创业故事



刁斌的汽车服务王国

### 他 看到商机 萌生创业念头

在机投桥街道机九路一间十几平方米的铺面里,刚毕业不久的大学生创业者刁斌经营着一家名叫“众友汽车”的汽车租赁店。在灰旧的店招映衬下,略显冷清的门面看起来不起眼。但就是这样一家很不起眼的小店,资产已经达到50万元,公司自有车辆6辆,每月能够创造几万元的收入。尽管成立还不到一年的公司已发展到相当规模,但刁斌并不满足,在他的心里还有一个更大的梦想,就是通过自己的努力建立一个集汽车租赁、美容、装饰等为一体的汽车服务王国。

光是对汽车的喜爱还没有让刁斌想到开汽车租赁店,让他萌生这个念头是另外一件事。2007年国庆节,刁斌和几个朋友想到新津去玩,因为过节,公交车人满为患,他们便想到去汽车租赁公司租车。到了租赁公司后他们才发现,租辆车并不容易,还不说提供各种证件,就是5000块钱的押金都让人相当为难。“尽管租车手续很麻烦,但生意还很好。”刁斌从中看到了商机。

在经过了八个月的“摸爬滚打”后,刁斌觉得时机成熟了,于是便和朋友一起出资20万元,在今年3月份注册了众友汽车租赁公司,买了3辆车,一辆宝来,一辆北京现代,一辆捷达。

### 在有关部门帮助下,郫县创业青年开发出三维测量软件,心存感激的创业者表示——

## 每售出一套软件 就拿出80元捐助灾区

本报讯(记者 赵一)“有了政府的帮助,我们的发展步入了快车道,下个月我们自己研发出来的软件就将进入宣传推广阶段。为了表示我们的谢意,每售出一套软件,我们将拿出80元钱捐助灾区。”昨日下午,刚加盟郫县鑫和青年(大学生)创业园不久的创业大学生谢波,满脸兴奋地告诉记者。

### 创业之初 当了家才知道油盐贵

谢波今年27岁。从西南民族大学电子专业毕业后,他又进入了成都大学土木工程专业深造。在工程预算领域摸爬滚打了一段时间之后的谢波发现,从购买标书文件、图纸,到完成标书制作,一般不会超过15天,而对于承揽工程预算的专业公司来

说,真正留给自己的时间往往不超过10天,时间紧,任务重,可是很多工程预算软件,不但速度慢,精度也不高,给造价工程师和工程预算人员带来极大的不便。为此,谢波萌生了开发一套专门针对工程预算人员的软件,以提高工作效率的想法。

很快,他与另外四名专攻工程造价、预算,也很看好工程预算软件前景的大学生走到了一起,在成都市一个城郊结合部租下房屋创业并注册了成都锦羊建筑工程项目信息咨询有限公司。“公司开起来后,各种费用也就产生了,当了家才知道油盐贵。”谢波告诉记者,创业之初,大家深感创业的艰辛。本月初,郫县鑫和青年(大学生)创业园对于创业大学生推出的优惠政策,深深地打动了这几位怀揣创业梦想的大学生,他们将自创的公司搬到了鑫和青年(大学生)创业园。

“园区不但为我们提供了49平方米办公室免一年房租的优惠,资金方面还有创业扶持基金的支持。”谢波说,进入大学生创业园,他们顿时有了海阔天空的感觉。

经过半年来的努力,谢波与他的同伴借助浙江一家企业的支持,开发出了适合四川地区的三维测量软件,并将对“智能套定额”申请专利。“我们这套软件,通过转化、识别、复制、粘贴等程序,将复杂的工程算量,变得像搭积木那样简单易懂。”谢波自信地说,不久前他们用这套软件为一个建筑单位做了13万平方米的工程预算,结果只用了不到一周的时间就完成了浩大的工程任务。“我们这套软件,可以将造价师从繁重的计算工作中解脱出来,将更多精力用于工程的经济分析。”

新产品下个月就准备进入市场。为了帮助谢波等人推广新产品,共青团郫县委员会还帮助衔接四川大学,为锦羊公司新产品的展示发展提供场地。“软件上市后,每售出一套软件将拿出80元,捐助灾区。”受到政府全方位精心呵护,谢波和他的团队准备参与市里的红标行动,“虽然我们的规模还很小,但是我们心存感激。”

虎华钢 本报记者 张渝 文/图