

国内青少年网球精英汇聚蓉城

2024年成都青少年网球公开赛本周末开赛

11月23日至24日,中国小网球·成都之星挑战赛 CTS500暨2024年成都青少年网球公开赛将在成都高新网球中心火热开赛。目前,赛事各项准备工作已进入冲刺阶段,一场精彩的网球盛宴正等待着来自全国各地的青少年网球选手和爱好者们。

汇聚成都网球后备人才

本次赛事面向全国8至16岁的青少年网球选手,分为成都青少年网球精英赛和成都之星挑战赛 CTS-500两个项目。其中,精英赛设有U16、U14、U8三个组别,成都之星挑战赛设有U12、U10两个组别,涵盖了男子单打、女子单打、男子双打、女子双打等多种项目。

成都引领奔跑的年轻人



王莉在田间

“85后”王莉,本是一位公路设计师,西南交通大学毕业后,进入工程领域,曾经创办了一家工程勘察设计公司,带领团队在雷波、普格、西昌、会理等地参与脱贫攻坚的交通建设设计项目,事业做得顺风顺水。

去年,她却出人意外地作出了一个决定——告别熟悉的工作,回到家乡郫都区筒筒街道长乐村,流转70多亩土地,创办了郫都区妮妮和南南的家庭农场,当起了农业职业经理人。

2024年成都青少年网球公开赛是成都市自主策划的首个立足成都、面向全省、走向全国的青少年网球赛事IP,以促进青少年体质健康和提高竞技体育后备人才培养质量为目标,通过“全域覆盖、专业办赛、塑造品牌、长期规划”方式打造成成都青少年网球赛事品牌IP,逐步将其建设成为国内青少年高水平网球交流平台。

通过此次比赛的举办,将充分展示成都网球运动蓬勃发展的积极势头,以及我市在网球后备人才培养方面的丰硕成果。

赛事配套活动多样

本赛事突出公益性 with 教育性,积极响应

国家体育总局关于深化体教融合、促进网球运动在青少年群体中广泛普及的号召,积极推动“小网球工程”的深入实施,并配套开展了一系列形式多样、内容丰富的活动。

本次公开赛还特别为各组别成绩优异的参赛选手设置了“网球大师公开课”培训会。该课程将邀请网球界专业人士,为选手提供竞技分析、对战技巧、体能训练等方面的专业指导。为扩大影响力,所有课程将进行全程录制,并通过新媒体平台广泛传播,以进一步促进网球运动的普及与推广。

力争形成高质量赛事体系

随着巴黎奥运会郑钦文夺冠,以及9月在

成都举行的男子职业网球选手协会(ATP)250成都公开赛,19岁小将商竣程职业生涯首夺ATP巡回赛冠军后,网球开始“霸榜”热搜,网球全民健身也正成为时尚潮流。

在建设世界赛事名城的背景下,成都力争形成符合成都实际、凸显成都特色、可持续的高质量赛事体系。其中每年定期举办各项网球赛事,为成都网球赛事筹备、举办人才的锻炼形成了常态化、可循环机制。通过成都青少年网球赛事及ATP250等赛事的举办,健身热情渗透到市民的日常生活中。让越来越多人关注网球赛事、参与网球运动,并形成独特的网球文化氛围。

成都日报锦观新闻记者 陈浩

公路设计师王莉：

回到家乡 做农业职业经理人

从农业门外汉到快速进入新角色

“我生在农村、长在农村,对农村的生活有着特殊的感情。”见到记者,王莉说出了她回乡创业的初衷,“这些年来,我外出做工程,跑过很多地方,看到别人在条件艰苦的地方,将农业做出了一番天地,我的家乡上风上水、土质肥沃,做现代农业前途肯定很好!”

说干就干,在郫筒街道的帮助下,王莉利用自己开办工程公司管理积累的经验 and 资源,在长乐村开展农业种植和生态旅游开发等业务,开启了助力乡村振兴的创业之旅。

对于创业的艰辛,王莉虽然早有准备,但是隔行如隔山。“很多名词都没听说过,每一个环节都会遇到很多问题。”王莉说,好在郫都区相关部门为她提供了坚强的支撑,帮助她和省农科院、市农林科学院建立了联系,专家们会到现场来进行技术指导,在种养环节遇到什么问题,也可以随时向专家们请教。

正是在专家们的指导下,她去年引种了鲜食玉米,一上市就供不应求,今年又顺势扩大规模。“经过一年多的摸索,我们已经确立了自己的种养殖模式——开春种植早春玉

米,然后是水稻,水稻收割后,再种植叶菜,基本上可以达到一年种三茬作物,水稻还采取稻鱼共生模式,养鱼又是一笔收入,比传统的稻麦、稻油种植方式产值会高很多,可以达到1.5万元每亩。”

经营家庭农场 实现一三产业融合发展

农新型多用途拖拉机、旋耕机、翻转犁、打草机、除草机、施肥机、播种钻孔机、大蒜自动播种机……在王莉的农场,记者注意到她已配备了齐全的现代农业机械。“这都是我们自筹资金装备的,整个项目如今已投资六七十万元。”王莉说。比如上一季种植的大蒜,王莉的农场采用了大蒜播种机,一台机器一天播种大蒜20多亩,而传统手工播种,一人一天只能播种四分地,这给周边村民带来极大的震撼。

在王莉看来,农业这个行业的战线很长,她从最开始的种植,进入到稻鱼共生的养殖,然后衍生出来现在的家庭农场。通过家庭农场,王莉开展起特色餐饮、下午茶、田园沉浸式体验、田园观光、田园体验研学、城市亲子菜园、微度假休闲生活等项目,实现一三产业融合发展目标。

当上“产业村长” 带领更多村民增收致富

经过一年多的摸索,王莉的家庭农场已经从70多亩发展到现在的200多亩,农场内平均每天有约20名本村或周边的村民在地里参与田间生产活动,4名村民常年在这里上班,4名全日制毕业的大学生也前来加盟,成了她的得力助手,和她一道进行农场的经营管理工作。去年,王莉还被郫都区聘为长乐村“产业村长”。对自己的这一新身份,她深感责任重大,希望能以自己的经验,在培育“造血”产业方面持续发力。

王莉告诉记者,她正在考虑邀请一位熟悉抖音、小红书、快手、视频号等新媒体运作的专业人士加盟,更好地扩大家庭农场的影响力,做好市场营销与推广。未来,王莉计划与村民一道共同种植有机农产品、开展农业观光旅游、共享菜园、农业研学业务,争取通过这些合作方式,提高生产效率和产品质量,为村民提供更多的就业机会和收入来源。她还将与农场周边村民联手,用他们闲置的住房开办民宿。

田磊 成都日报锦观新闻记者 赵一文/图

以长效机制助蓉企解资金难题

成都农商银行按周按月走访实体企业

当前,成都正持续优化营商环境,建立健全“进万企、解难题、优环境、促发展”常态长效机制,用心用情解决企业发展的难点、痛点、堵点,不断增强企业发展信心。聚焦到金融助企方面,成都市通过发布政策性贷款产品——“壮大贷”系列子产品等方式激发中小企业新动能,布局新产业新赛道高质量发展。

“晨光博达到今年成立二十年了,我们一直致力于在高端氟硅精细化学品领域的研发和产业化。”成都晨光博达新材料股份有限公司董事长介绍说。高度专业的技术意味着企业需要不断提升核心研发能力、需要资金持续支持,企业在经营中要解决稳定获取金融机构的信贷资金的能力。事实上,这是专注于细分领域、以技术创新为核心驱动力的科技企业共同面临的现实问题。

为深化实体企业金融服务,以长效机制助力企业解难题、促发展,赋能企业与城市的双向奔赴,成都市的金融机构也纷纷采取行动。据悉,成都农商银行创新推出“12123”标准化访客机制,围绕实体客户深入开展走访服务对接工作,总分联动,按周按月走访实体企业、对接属地化渠道。



晨光博达创始人、董事长刘皓正在为成都农商银行簇桥支行工作人员徐婉婕讲解氟橡胶精密发动机密封件中的应用



成都农商银行金花支行公司客户经理高天了解成都福誉科技有限公司融资需求并定制综合金融服务方案



成都农商银行西区支行和成都电科星拓科技公司沟通企业发展方向

十年磨一剑 实现自主可控国产化替代 企业下定决心做研发

近日见面的这对“老朋友”,一个是国家级专精特新小巨人企业,一个是成都农商银行创新设立的实体专营支行。

“我们的全氟聚醚‘冰芯’产品荣获了中国国际工业博览会新材料专业大奖;我们刚与大客户签订了明年的战略合作协议,将在硅橡胶皮革领域进行合作,还有新的合作订单即将确定;现在,我们的工厂正在着力更新设备、提高产能,满足交付需求……”面对上门到访的“老朋友”,刘皓开门见山地讲述起了企业当下的经营情况。“我们可以进一步研究,从设备更新贷等方面提供支持。”成都农商银行簇桥支行客户经理董炜杰当即回应道。

据介绍,晨光博达是全国第一家实现环保型全氟聚醚表面活性剂(FSA)规模化生产的企业。其以全氟聚醚结构的环保型含氟表面活性剂为核心产品以易降解,不添加无法降解的PFOA成为替代PFOA(“特氟龙”制备的原材料)

的环保材料,有效解决了60多年以来因PFOA带来的持久生态环境损害和民众健康安全问题。

这样的成果来之不易。“2007年,我们在做未来布局时发现,我们需要实现企业产品的差异化竞争。”刘皓回忆道,“实际上我们一开始就是做氟橡胶的加工应用型,生产预混胶、混凝胶,为了提高产品差异化竞争力,我们决定要生产一种特种的、含氟的单体助剂。”

具体怎么做?“我们的专家团队发现,必须要走全氟聚醚合成路线。”研发需要多长时间?“我们团队专家,我们能不能五年做出来,他说不可能。用十年呢?他说,真的是用十年去干这件事情,是有可能的,但是这十年间的不确定性远远大过我们的憧憬。”

“不计后果,不留后路,我们十几年来沉下心来做研发。”突破性的技术研发需要企业狠下决心、实打实投入资金和人力成本。“随着研发的深入,我们发现,这个材料

它本身具有优异性能,比如低绝缘性、低介电常数和低介电损耗,未来在电子工业行业应用前景广阔。”于是,晨光博达加速将该产品细分领域做精做透。

据悉,企业的FSA8000产品为中国第一家规模化量产可用于锂电池电极材料的产品,应用于新能源国产化供应链中的核心关键技术,解决了国内长期以来因聚合技术被外资垄断定价权的局面,实现该领域自主可控国产化替代。

不止于此,企业目前主要在有机氟和有机硅两大行业有四大产品。“有机氟领域有包括以‘冰芯’冷却液为龙头的全氟聚醚Y型结构的高分子材料,以它的中间体生产的全氟聚醚的羧酸这种PFOA的第一代替品,还有橡胶王氟橡胶以及全氟醚橡胶。有机硅方面,我们致力于有机无机杂化技术MQ硅树脂。”刘皓说,每一项创新成果都锚定解决一项“卡脖子”技术,由市场的需求反馈而来。

创新机制提供支持 金融力量打破壁垒 技术成果产业化

要把技术成果转化为市场订单,“产业化”是企业发展中至关重要的一环。“一项创新技术要打开市场,意味着上下游配套企业在产线、技术上都要做相应的迭代升级,这一过程难度不小。要保障生产交付,现金流的保障是我们面临的现实需要。”刘皓表示。

如何支持企业拓市场、稳交付?成都农商银行实体专营支行洞察到企业需求动向,立马展开了行动,对IPO辅导期企业深度调研跟踪。“我们团队前期通过近2个月时间的调查,确认企业的核心技术具备技术优势、国产自主可控,我们去对比调查日本大金、美国苏威和法国阿科马等欧美日的同级别竞争产品,我们得出的结论是:晨光博达的技术产品确实是具有竞争力的。”

紧接着,在企业扩大环保型全氟聚醚表面活性剂(FSA)规模化生产发展过程中,成都农商银行以1500万元的“上市贷”提供流动资金保障,以绿色金融可持续发展的理念扶持壮大本土拟上市企业。“我们对上游来说是以质取胜。我们对‘质’的要求倒逼上游企业加大技术投入,加大设备更新,加强过程控制。”刘皓介绍,随着企业核心技术产业化的推进,也开始带动产业链上下游的持续升级。

金融力量破除行业壁垒支持科创企业发展,晨光博达的案例仅是一个缩影。据悉,成都农商银行

温江区： 服务新就业群体 构建“1+9+N”服务阵地矩阵

本报讯(成都日报锦观新闻记者 李娟)据悉,温江区社会工作部在全区构建了“1+9+N”服务阵地矩阵,以服务新就业群体,营造浓厚“温江一家亲”氛围。

资源聚合,构建群体专享阵地。选址人气最旺、“小哥”最聚集的商圈,打造集休憩、充电、停车、诉求收集等场景为一体的“温小爱”综合服务驿站,建成全区新就业群体服务阵地矩阵专享“总店”,“24小时留灯”提供全时服务,让新就业群体休憩有家。

空间融合,打造功能复合驿站。紧贴需求与实际,制定服务驿站“十个一”建设指引,共建共享9个镇(街道)党群服务中心、N个亲邻坊、青年之家等空间资源,打造120余个标准统一、规范便捷的“歇一哈儿”“小哥驿站”,实施“一阵地一权益管家”,全年提供充电饮水、饭菜加热等一站式服务,提供假期托管、法律援助、子女入学等服务3600余人次。

爱心结合,构建多元服务场景。坚持以开放友好、贴心便捷为标准,以爱心链接融合职能部门、社区、商家等各方资源,集成打造500余个“友好小区”“友好商家”“友好社区食堂”等友好系列场所,搭建新就业群体专属成长平台“暖新学院”,推出扫码进小区、便捷就餐、爱心用餐、暖新课程等多元举措。

成都高速川路通运营管理有限公司： 服务群众出行事 打造新质廉动力

本报讯(成都日报锦观新闻记者 卢佳丽)记者日前从成都高速川路通运营管理有限公司了解到,该企业将纪检监察工作与企业市场化发展定位相结合,按照成都高速公路股份有限公司清廉国企建设总体部署,从新角度、新维度发力,探寻通过制度筑廉、“廉队”协同、廉洁共建等新方式推进“业纪”融合,护行一路清风。

聚焦制度筑廉,纪检人员参与制度管理体系建设工作,编制监督工作指引,形成“制度+指引”模式,确保监督指引可行性,坚决把制度“软尺子”变为监督“硬杠杠”;聚焦“廉队”协同,纪检联合机电、养护、安全等业务部门组建业务监督“廉队”,并借助行业主管部门提供的运行服务数据开展专项行动,督促改进窗口服务,及时优化调校ETC天线姿态、运行功率、交易区域等,持续提高ETC车辆交易识别距离、交易成功率和车辆过站率,为司乘提供良好通行服务保障;聚焦廉洁共建,纪检人员参与各类会议、培训等,与职工间建立广泛联系,收集各类意见建议,并通过纪检推动逐一完善,将纪检工作延伸到基层末端,架好企业与员工的“廉”接桥梁,为公司提供源源不断的“廉动力”。